

PreSales Manager

Bei **LINK** sorgen wir für Kommunikation, die den Alltag am Laufen hält. Von Flug-Check-Ins und Lieferbenachrichtigungen über SMS-Authentifizierung bis hin zu WhatsApp-Support-Nachrichten und mobilen Gutscheinen – sehr wahrscheinlich bist du unserer Technologie schon begegnet, ohne es zu wissen.

Wir unterstützen Unternehmen dabei, ihre Kund*innen mit skalierbaren End-to-End-Kommunikationslösungen zu erreichen und zu begeistern.

Jetzt ist ein besonders spannender Zeitpunkt, um Teil von **LINK** zu werden: Die Mobilfunkbranche entwickelt sich rasant, und wir bauen unser preisgekröntes CPaaS-Angebot kontinuierlich weiter aus, um mit dem Tempo der Innovation Schritt zu halten.

Für unsere **LINK**-Familie suchen wir eine*n

PreSales Manager (Solutions Consultant)

Vollzeit, Dienstort: Graz, Home Office möglich

Als PreSales Manager (auch Solutions Consultant genannt) bist du das technische Rückgrat unseres Sales-Teams. Du schließt die Lücke zwischen komplexen Business-Anforderungen unserer Kunden und unserer technologischen Messaging-Plattform. Deine Mission ist es, potenziellen Kunden den geschäftlichen Nutzen von **SMS, RCS und WhatsApp Business** zu demonstrieren und maßgeschneiderte Kommunikationslösungen zu entwerfen, die technologisch robust und DSGVO-konform sind.

Werde Teil eines dynamischen Teams mit Entwicklungsmöglichkeiten.

Deine Aufgaben

- **Solution Design:** Du analysierst die Geschäftsprozesse der Kunden und entwickelst Konzepte für die Integration unserer Messaging Lösungen (APIs, Chatbot) in deren bestehende IT-Infrastruktur (CRM, ERP, Marketing Automation).
- **Produktdemos & Proof of Concepts (PoC):** Du führst überzeugende Produktdemos durch und begleitest Testphasen, um die technische Machbarkeit und den ROI unserer Lösung zu beweisen.
- **RFP/RFI-Management:** Du verantwortest die Beantwortung technischer Fragestellungen in Ausschreibungen und stellst sicher, dass alle Sicherheits- und Compliance-Anforderungen erfüllt sind.
- **Stakeholder-Management:** Du kommunizierst souverän auf Augenhöhe mit Stakeholdern auf Kundenseite.
- **Schnittstellenfunktion:** Du arbeitest eng mit dem Produktmanagement zusammen, um Kundenfeedback in die Roadmap einfließen zu lassen, und unterstützt das Sales-Team bei Verhandlungen.

Deine Qualifikation und Erfahrung

- Erfahrung im PreSales, Solutions Engineering oder Technical Consulting, idealerweise im Bereich **SaaS, CPaaS oder Cloud-Software**.
- **Technisches Verständnis:** Fundiertes Wissen über **REST-APIs, Webhooks und Software-Integrationen**. Ausgezeichnete Fähigkeiten komplexe Prozesse in Software Lösungen abzubilden und in einer SaaS Lösung zu konfigurieren.
- **Kommunikationsstärke:** Du kannst komplexe technische Sachverhalte einfach und empfängergerecht erklären (auf Deutsch und Englisch).
- **Hands-on-Mentalität:** Du hast keine Scheu davor, selbst kleine Skripte oder Prototypen zu erstellen, um Lösungen zu visualisieren.

Das wünschen wir uns von dir

- Begeisterung für Mobile Messaging Lösungen
- Kundenorientierung und Proaktivität
- Hohe Kommunikations- und Teamfähigkeit

- Selbständiges Arbeiten
- Liebe zum Produkt

Was wir bieten:

- Ein dynamisches und internationales Arbeitsumfeld
 - Offene und direkte Feedback-Kultur und regelmäßiger Austausch im Team
 - Ein Team, das sich gegenseitig unterstützt, fordert und fördert
 - Fachliche und persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten
 - Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice
 - Großzügige Urlaubsregelung
 - Regelmäßige Teamevents
 - Topmoderne Büros mit bester öffentlicher Anbindung
 - Firmenhandy und Notebook (Mac, Windows oder Linux)
 - Gesundheitsmaßnahmen
 - Benefits (Geburtstag, Freizeit/Green Mobility Zuschuss)
- ... und weitere, interessante Benefits warten auf dich!

Aus gesetzlichen Gründen sind wir verpflichtet darauf hinzuweisen, dass das KV Mindestgrundgehalt für diese Position in Österreich **bei brutto € 3.950 bei Vollzeit** liegt. Eine Einstufung/Überzahlung erfolgt gemäß deiner Qualifikation und Berufserfahrung.

Kontakt:

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung!

Bitte bewerbe dich direkt hier über den "Apply"-Button und lass uns deinen möglichem Starttermin und deine Gehaltsvorstellungen wissen.

LINK Mobility Austria GmbH
z.H. Frau Kathrin Zeisberger
jobs.at@linkmobility.com
Brauquartier 5/13
8055 Graz
Österreich

Über LinkMobility:

LINK ist an der Osloer Börse notiert. Wir wachsen weiterhin organisch mit starken wiederkehrenden Einnahmen, da Unternehmen zunehmend auf mobile Kommunikation setzen. Weitere Informationen findest du auf unserer Website: [CPaaS Enterprise Communications: SMS, WhatsApp, RCS, Email](#)

Bei LINK ist jede* Mitarbeiter*in wichtig. Wir tolerieren keinerlei Diskriminierung. Vielfalt befähigt unsere Innovation, Gerechtigkeit prägt unsere Entscheidungen und Inklusion definiert unsere Kultur. Von der Führungsebene bis hin zu den täglichen Interaktionen sind wir bestrebt, ein faires, respektvolles und motivierendes Umfeld für alle zu schaffen.