

Directeur(rice) Commercial(e) France

Nous recherchons un(e) **Directeur(rice) Commercial(e) France** pour contribuer à façonner l'avenir de la messagerie d'entreprise chez **LINK Mobility**, leader européen des solutions de messagerie mobile et des plateformes **CPaaS** (Communications Platform as a Service).

LINK Mobility Group AS est l'un des principaux fournisseurs européens de solutions de communication mobile auprès des entreprises. Le Groupe propose une large gamme de services et de solutions évolutifs à destination de nombreux secteurs d'activité comme la banque, l'assurance ou la distribution spécialisée, répondant à la demande croissante de convergence numérique entre entreprises, clients, plateformes et utilisateurs. Le siège social du Groupe est situé à Oslo, en Norvège, et l'entreprise est cotée à la Bourse d'Oslo. LINK Mobility poursuit une croissance organique soutenue, avec un fort niveau de revenus récurrents, les clients transférant de plus en plus leurs activités vers les solutions mobiles.

Chez LINK Mobility, nous nous appuyons sur trois valeurs fondamentales qui guident notre activité et nos collaborateurs : Unis, Engagés et Enthousiastes. Travailler chez LINK, c'est apprécier la diversité, la collaboration internationale et la résolution de défis complexes dans un environnement en forte croissance. Nos équipes sont expertes, curieuses et agiles, et s'efforcent d'offrir en permanence les meilleures solutions à nos clients.

PRESENTATION DU ROLE

Vous aurez la responsabilité globale de l'activité commerciale de LINK Mobility en France, de sa croissance et de ses résultats. Vous serez chargé(e) de définir et de mettre en œuvre la stratégie commerciale, de développer les revenus, de renforcer les relations avec les clients stratégiques et de contribuer à la réalisation des objectifs du Groupe.

RESPONSABILITES

- Vous remplacerez l'actuel directeur commercial qui est promu chez LINK Mobility
- Vous aurez pour objectif de développer un portefeuille qui comprend les clients prestigieux du CAC 40 et génère près de 100 millions d'euros de revenus annuels
- Vous aurez la responsabilité d'une équipe commerciale d'une dizaine de personnes
- Vous créerez et piloterez un pôle d'acquisition de clients nouveaux
- Vous définirez une stratégie commerciale pour un environnement technologique qui transitionne vers des technologies telles que WhatsApp et RCS et intègre l'intelligence artificielle à chaque étape
- Vous utiliserez comme leviers de croissance les partenariats que nous avons avec les opérateurs de téléphonie mobile et les grandes plateformes comme Meta ou Google.

EXPERIENCE ET QUALIFICATIONS

- Expérience confirmée (5 à 10 ans) dans des fonctions de direction, idéalement dans un environnement international ou régional du digital ou du SaaS.
- Solide compréhension du contexte économique et de l'environnement réglementaire en France.
- Excellentes compétences relationnelles, de communication et de négociation.
- Bonne maîtrise des aspects financiers.
- Bonne compréhension des solutions SaaS, des plateformes cloud, des solutions Data/IA ou des services numériques.

- Diplôme universitaire (Bac+5 minimum) requis ; un MBA ou un diplôme supérieur constitue un atout.
- Maîtrise de l'anglais écrit et oral

POURQUOI REJOINDRE LINK?

- Un environnement international dynamique, où autonomie et confiance sont au cœur du quotidien.
- De réelles opportunités d'évolution, accompagnées de mentorat et de dispositifs de formation continue.
- L'accès à notre programme d'achat d'actions collaborateur, avec une remise de 20 % sur les actions LINK.
- L'opportunité de travailler sur des produits utilisés par des millions de personnes à travers l'Europe.

Vous souhaitez en savoir plus sur notre culture d'entreprise ? Découvrez notre proposition de valeur employeur (EVP) :

Employee Value Proposition

LIEU

Paris, France

COMMENT POSTULER

Prêt(e) à nous rejoindre ? **Postulez dès aujourd'hui!** Nous recrutons dès que nous rencontrons les bonnes personnes, alors n'attendez pas pour nous faire parvenir votre candidature.

ABOUT LINK MOBILITY

LINK is publicly listed on the Oslo Stock Exchange. We continue to grow organically with strong recurring revenue as businesses shift toward mobile-first communication.

For more information, you can visit our website: CPaaS Enterprise Communications: SMS, WhatsApp, RCS, Email

DIVERSITY AND INCLUSION

Every employee matters at LINK. We do not tolerate discrimination of any kind. Diversity fuels our innovation, equity shapes our decisions, and inclusion defines our culture. From leadership to daily interactions, we're committed to creating a fair, respectful, and empowering environment for all.