

Software Engineer .NET - AWS

Procuramos um(a) **Software Engineer .NET - AWS** para se juntar à nossa equipa unida, dedicada e entusiasta na LINK Mobility, o principal fornecedor europeu de mensagens móveis.

Na LINK, ligamos empresas a clientes através dos nossos produtos e serviços de comunicação, promovendo o envolvimento e a satisfação em todas as etapas da jornada do cliente.

Provavelmente já nos conhece: estamos por detrás das mensagens que recebe por SMS, WhatsApp, e-mail, ou até para fazer o check-in de um voo, receber notificações de entrega, usar um cupão digital na sua loja preferida, entre muitos outros casos.

Este é um momento entusiasmante para integrar a LINK, enquanto desenvolvemos as nossas premiadas ofertas de plataforma de comunicações como serviço (CPaaS), num setor tecnológico em constante evolução.

Como **Software Engineer .NET - AWS**, fará parte da nossa equipa de I&D, composta por engenheiros de software experientes que seguem a metodologia Scrum e trabalham em conjunto com a equipa de Product Marketing para desenvolver soluções de messaging inovadoras e robustas, a operar na cloud AWS.

AS SUAS RESPONSABILIDADES

- Participar na definição e análise de necessidades;
- Conceber código eficiente, escalável, fiável e reutilizável. Implementar e promover as melhores práticas de engenharia de software: design patterns, segurança desde a conceção, design responsivo, TDD, entre outras;
- Participar em todo o ciclo de vida de produção de aplicações backend e frontend para o nosso negócio de mensagens;
- Garantir o melhor desempenho, qualidade e eficiência de custos possíveis das aplicações;
- Partilhar conhecimento com o resto da equipa e produzir documentação técnica sólida.

O PERFIL QUE ESPERAMOS DE SI

- Mais de 5 anos de experiência em desenvolvimento .NET / ASP.NET;
- Experiência prática com AWS e Angular será considerada uma mais-valia;
- Formação em Engenharia Informática ou equivalente;
- Bom nível de inglês (falado e escrito);

O PERFIL IDEAL SERÁ ALGUÉM COM

- Energia elevada, motivado(a) e com forte desejo de alcançar o sucesso;
- Orientação para o negócio, com capacidade de compreender a cadeia de valor e o modelo dos clientes;
- Excelentes capacidades de comunicação e relacionamento interpessoal;
- Atitude positiva, com capacidade de gerar entusiasmo e dedicação entre colegas e clientes;
- Integridade e coragem para se expressar quando necessário – mantendo sempre a calma em situações exigentes.

O QUE OFERECEMOS

- Um ambiente de trabalho dinâmico e internacional;
- Oportunidades de crescimento, apoiando o seu desenvolvimento pessoal e profissional;
- Contrato sem termo, a tempo inteiro
- Regime de trabalho híbrido (2 dias no escritório e 3 em teletrabalho);
- Benefícios adicionais como ticket restaurante, seguro de saúde, entre outros;
- Possibilidade de aderir ao programa de compra de ações para colaboradores, com 20% de desconto sobre ações da empresa (disponível para colaboradores permanentes).

Todos os benefícios estão sujeitos às condições e legislação locais e podem sofrer alterações durante a vigência do contrato de trabalho.

Localização: Matosinhos, Portugal

Candidate-se o mais rapidamente possível. As candidaturas serão avaliadas de forma contínua.

Importante: Todos os CVs devem ser enviados em inglês. Candidaturas com CVs em português não serão consideradas.

LINK Mobility is publicly listed on the Oslo Stock Exchange with offices in 18 countries throughout Europe. We continue to experience strong organic growth and recurring revenue as businesses move more activities onto mobile platforms. In 2023, LINK Mobility had a total turnover of 6.3 billion NOK.

Every employee is an important member of LINK Mobility. We do not tolerate discrimination of any kind – whether active or passive – based on ethnicity, national origin, religion, disability, gender, sexual orientation, marital or parental status, union membership, political views, age, or any other characteristic that results in compromising the principle of equality. LINK regards diversity as a lever for innovation and profitability.